



Zonwering helpt energie-efficiëntie van gebouwen te verbeteren

## Volop kansen voor zonweringmarkt

Tekst: Dick Dolmans

“Na ons de zondvloed! Zo opende mijn krant onlangs bij de start van de klimaatconferentie in Cancun. Dit cynische advies kreeg Lodewijk XV van zijn maîtresse, Madame de Pompadour, in 1757, toen hij een veldslag van de Pruisen had verloren. Maar de krant bedoelde het deze keer letterlijk. Want het ging over de politieke onwil van onze regeringen om de klimaatproblemen aan te pakken”, zo start Dick Dolmans, Secretaris-generaal van ES-SO, zijn verhaal over de kansen van duurzaamheid.

Tijdens het klimaatoverleg in Cancun zei de Belg Jean-Pascal van Ypersele, befaamd klimatoloog en vice-voorzitter van het VN klimaatpanel (IPCC), gevat: ‘In Cancun zitten 195 partijen aan tafel. Slechts één partij onderhandelt niet mee: de natuur. Toch dicteert zij de wet’. “Alles wijst erop dat de economische crisis de aandacht heeft afgeleid van duurzaamheid en klimaatverandering”, zo spreekt Dick Dolmans, secretaris generaal van de European Solar-Shading Organization in Brussel, zijn bezorgdheid uit. “Politici kijken vanuit hun pluche meestal niet veel verder dan vier of vijf jaar. Terwijl dit thema visie vraagt op 2020 en 2050, de wereld van onze kinderen en kleinkinderen. Global Footprint Network, een denktank voor duurzaamheid, stelt dat onze ecologische voetafdruk dit jaar weer gestegen is, tot 150 procent. Wat concreet betekent dat we sinds 21 augustus roofofbouw plegen, want alles wat de planeet kan opbrengen was toen al opgesoupeerd. Allesbehalve duurzaam! Maar dit soort nieuws schijnt eraf te glijden

als water van een eend. Je denkt ‘hoe kan dat nou?’ en je leeft verder. Het probleem is te abstract -of is het te rampzalig om te durven onder ogen zien?”

### EPBD

“We weten allemaal waar het om gaat”, vervolgt Dolmans. “De aarde warmt langzaam op -dat staat wetenschappelijk nu wel vast-, hoofdzakelijk door te veel koolstofdioxide in de atmosfeer, en dat komt vooral door de verbranding van fossiele brandstoffen. Dus moet die uitstoot aangepakt worden, moet er meer hernieuwbare energie gebruikt worden en minder olie, gas en kolen. En moeten we de energie-efficiëntie verhogen. Dat is waar de gebouwde omgeving in het vizier komt, want daar gaat de meeste energie naar toe. Betere bouwtechnieken dus, maar dat gaat tergend langzaam. Neem nou de bekende EPBD (Energy Performance Building Directive; Europese richtlijn voor energieprestaties in gebouwen), onlangs nog strenger gemaakt via de zogenoemde EPBD Recast. Sinds 2006 zou de eerste versie ervan in alle

EU-landen moeten zijn omgezet in wetgeving, met onder andere een minimale energie-efficiëntie voor nieuwbouw en een certificaat als bewijs. Vier jaar later blijken twee landen nog helemaal niets te hebben uitgevoerd terwijl de 25 andere er met lange tanden aan begonnen zijn. Er is weinig animo, zo lijkt het tenminste, voor de verbetering van het energetisch gedrag van gebouwen. Terwijl het een domein is waar enorm veel te halen valt en waar zonwering een behoorlijke bijdrage kan leveren.”

## “Zuiniger omgaan met energie, samen met een verbeterd comfort, dat moet het doel zijn”

### Gezond leren

Dolmans komt met een pakkend voorbeeld: schoolgebouwen. Vorig jaar schreef Rijksbouwmeester Ir. Liesbeth van der Pol in een advies (Gezond en Goed: Scholenbouw in Topconditie, 2009) aan de toenmalige Minister WWI: ‘De cijfers liegen er niet om. Op ruim 80 procent van de basisscholen is het binnenmilieu niet goed. Kinderen krijgen les in lokalen die onvoldoende geventileerd worden. Stof en schimmel komen geregeld in gezondheidsbedreigende hoeveelheden voor. In de zomer komt daar vaak bij dat de temperatuur zo hoog is, dat concentratieproblemen optreden en lesgeven nauwelijks zin heeft.’ “Veelzeggend in dit advies is een grafiek van de gemeten luchtkwaliteit waaruit blijkt dat de lucht in de meeste gevangenissen beter is dan in de gemiddelde school”, legt Dolmans uit. “Nu veel scholen gerenoveerd worden, was het dan ook heel opportuun dat de Stichting Living Daylights, samen met Hunter Douglas en Forbo Floorings, begin november een symposium organiseerde onder de titel ‘Beter Presteren Door Gezond Leren’. Daarbij kwam uitdrukkelijk zonwering aan bod, in het hoofdstuk over oververhitting in scholen, vaak een ernstig probleem. Zuiniger omgaan met energie, samen met een verbeterd comfort, dat moet het doel zijn. Daarom heeft de Europese branchevereniging ES-SO, waarvan Romazo stichtend lid is, in haar logo de spreuk ‘Energy Savings and Comfort’.”

### Kansen zonwering

In 2012 moet de EPBD Recast wetgeving zijn. Deze strengere versie van de richtlijn over de energieprestatie

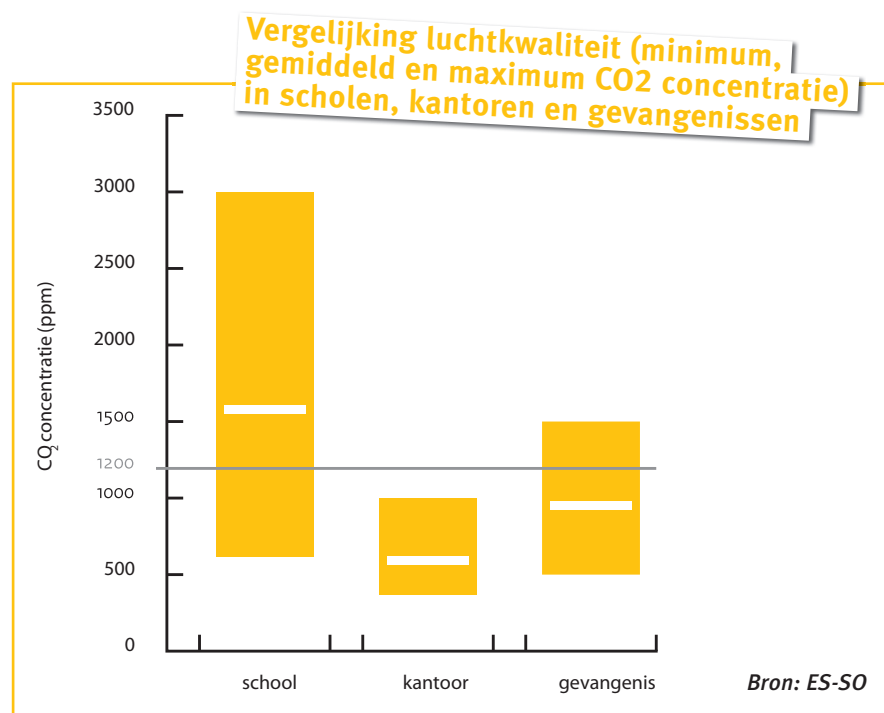
van gebouwen legt zwaar de nadruk op de renovatie van bestaande gebouwen, een groeiende markt. Terwijl vanaf 2020 alle nieuwbouw ‘nearly zero-energy’ moet zijn, voor publieke gebouwen zelfs vanaf einde 2018.

“Benieuwd of dat zal lukken. Dat dit nieuwe kansen biedt voor de zonweringbranche is wel duidelijk. Want zonwering helpt de energie-efficiëntie van gebouwen te verbeteren. Maar onze bedrijven zullen interesse

moeten opbrengen voor de technische en wetenschappelijke achtergrond van zonwering. Straks zal, samen met de vragen over de getallen en bewijzen van energiebesparing door zonwering, ook gevraagd worden of onze zonwering ‘kostoptimaal’ is, want dat wordt één van de criteria voor de keuze van de maatregelen van energie-efficiëntie. Zonwering zal niet meer gekenmerkt worden door de kleur van het doek of de maat van het kastje maar door haar aanwijsbare prestaties. Eindelijk!”

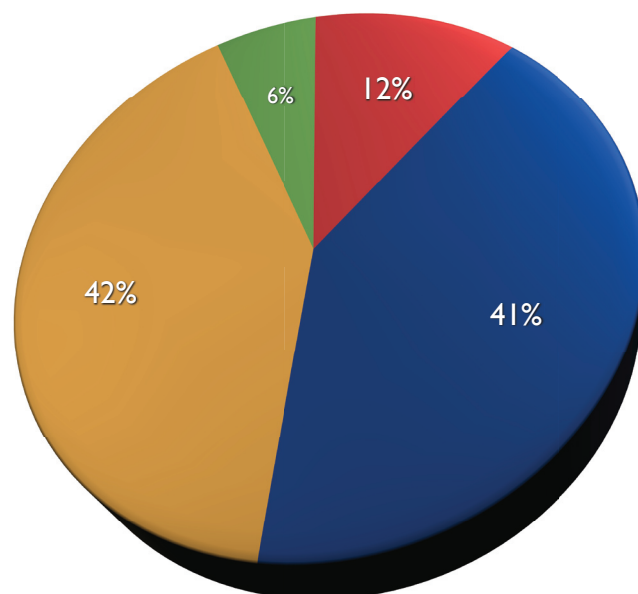
### ES-SO

Meer informatie over de European Solar-Shading Organisation vindt u op de website van de vereniging: [www.es-so.com](http://www.es-so.com).



## Hoe kijkt u tegen het thema duurzaamheid aan?

Deze vraag werd begin 2009 aan de Zonvakpanelleden gesteld en ruim 80 procent geeft aan dat duurzaamheid in beperkte tot sterke mate de verkoop van zonweringproducten stimuleert. Recent is die vraag opnieuw gesteld en ziet men het thema in zeer beperkte mate als extra verkoopargument.



- een hype
- extra verkoopkansen
- geringe stimulans voor de verkoop
- klant vraagt erom

Qudata